

Googleマップ & OTAデータで勝機をつかむ！ 顧客ニーズに基づく戦略立案セミナー



県では観光関連事業者の皆さまを対象に、顧客体験価値向上の観点から旅行者のニーズを分析し、観光地やサービスの魅力度向上について学ぶセミナーを開催します。

本セミナーは、OTAやGoogleマップ等のデジタルツールを活用し、旅行者のニーズに対応した販売戦略について学ぶ内容となっております。

開催内容



開催日 2025年12月16日（火）13:00～14:00



場所 ホテルメトロポリタン秋田
オンライン同時開催



対象 観光関連事業者（宿泊事業者、飲食店、小売店、観光施設、交通事業者 等）



募集 30名（先着順）

参加無料

募集締切：2025年12月11日（木）

※申込書によりメール・FAXで申し込みください。

講演内容

- 自社の現状把握や顧客ニーズの把握について
 - ・実例を通して、レビュー分析等から自社の現状分析の手法について紹介します。
 - ・デジタルツールからのデータ取得の手法について紹介します。
- デジタルツールから取得したデータを用いた販売戦略について
 - ・OTAや自社HPで販売することを目的とし、自社資産を有効活用しながら、販売戦略を構築するためのノウハウを提供します。

講師紹介

東北ユアパートナーズ ●元リクルート(株) 旅行部門所属
代表 大森 麻美 氏

- 秋田県よろず支援拠点 スペシャリストコーディネーター【専門分野】
集客/広報戦略/販路提案/現場改善

「じゃらん」にて自治体、観光施設、宿泊施設で紙媒体、OTA活用の経験をもとに独立。地域の活性化事業、マーケティング、広報、現場改善を経験し、宿泊施設・飲食店・小売業の経営戦略を構築しながら、売上拡大・顧客満足度の向上に取り組んでいる。



お申込み・お問い合わせ
〒010-8572 秋田県秋田市山王3-1-1
秋田県 観光文化スポーツ部 観光戦略課
TEL:018-860-1463 FAX:018-860-3879
E-Mail:kankousenryakuka@pref.akita.lg.jp

**Googleマップ&OTAデータで勝機をつかむ！
顧客ニーズに基づく戦略立案セミナー
[参加申込書]**

申込期限 令和7年12月11日(木)

団体名		
担当者名		
連絡先	TEL	FAX
メールアドレス		

参加者氏名	担当職務	備考

参加申込に際し、今回のセミナーの内容で興味があることや、質問事項等があればご記入ください。

--

FAX : 018-860-3879

Mail : kankousenryakuka@pref.akita.lg.jp