（様式７）

県産品振興課 まるごと売込みチーム　あて
E-mail：shokusan@pref.akita.lg.jp　FAX：018-860-3878

# 秋田県産品テスト販売制度　実施報告　アンケート

令和　　年　　月　　日
事業者名

| 実施店舗 | | 実施期間 | 月　　日～　　月　　日 |
|---|---|---|---|

**問１**　**今回の貴社商品の売上や今後の取引についてお知らせください。**

| 商品名 | 単価 | 販売数量 | 売上高 | 今後の取引 |
|---|---|---|---|---|
| | | | | 継続 ・ 終了 ・ 未定 |
| | | | | 継続 ・ 終了 ・ 未定 |
| | | | | 継続 ・ 終了 ・ 未定 |

**問２**　**実施店舗での貴社商品の売上げはいかがでしたか。（いずれかに〇）**
１．期待した以上　　２．期待どおり　　３．期待に達していない
４．その他（　　）

**問３**　**貴社の商品は現在主にどこで販売展開していますか。（あてはまるもの全てに〇）**
１．自社の店頭　　２．県内　　３．県外（具体的に　　）
４．オンライン（ＥＣ）　５．その他（具体的に　　）

**問４**　**今後、販売を強化していきたいエリアはどこですか。（あてはまるもの全てに〇）**
１．自社の店頭　　２．県内　　３．東京　　４．その他首都圏
５．関西　　６．九州　　７．東北　　８．海外（具体的に　　）
９．オンライン（ＥＣ）　　10．その他(具体的に　　）

**問５**　**新たな販路開拓にあたって障害となることは何ですか。（あてはまるもの全てに〇）**
１．新たな取引先が見つからない　　２．価格が折り合わない
３．輸送コストが高く採算が厳しい　　４．相手の求める納入数量に生産が対応できない
５．商品が相手に評価されない　　６．開拓にあたる営業力の不足
７．その他（具体的に　　）

**問６**　**アンテナショップに期待することは何ですか。（上位３位までを記入）**
１．売れ筋商品の情報提供　　２．県外での商品販売の場　　３．テスト販売の場
４．消費者の反応のフィードバック　５．商談の場の提供
６．秋田のイメージアップ　　７．その他（　　）

| １位 | ２位 | ３位 |
|---|---|---|

**問７**　**アンテナショップは貴社にとって有用ですか。（いずれかに〇）**
１．とても有用である　　２．どちらかというと有用である　　３．どちらとも言えない
４．あまり有用でない　　５．全く役に立っていない

| **自由意見欄** |
|---|
| |